

МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ  
Волинський національний університет імені Лесі Українки  
Факультет міжнародних відносин  
Кафедра міжнародних економічних відносин та управління проєктами

**СИЛАБУС**  
нормативної навчальної дисципліни  
**«Економічна дипломатія»**

<b>Підготовки</b>	Магістра
<b>Спеціальності</b>	292 «Міжнародні економічні відносини»
<b>Освітньо-професійної програми</b>	«Міжнародний економічні відносини»

Силабус розроблено на основі Програми нормативно навчальної дисципліни «Економічна дипломатія», Стандарту вищої освіти України для бакалаврів спеціальності 292 «Міжнародні економічні відносини».

**Розробник: Кухарик Вікторія Василівна**

Силабус навчальної дисципліни затверджено на засіданні кафедри міжнародних економічних відносин та управління проєктами, протокол № 2 від 5 вересня 2021 р.

Завідувач кафедри: \_\_\_\_\_ (Бояр А.О.)

# СИЛАБУС

<b>НАЗВА ДИСЦИПЛІНИ</b>	Економічна дипломатія
<b>ОРГАНІЗАЦІЙНА СТРУКТУРА</b>	Кафедра міжнародних економічних відносин та управління проєктами
<b>ПЕРІОД РЕАЛІЗАЦІЇ КУРСУ</b>	1 семестр 2021-2022 н.р.
<b>ВИКЛАДАЧ</b>	Кухарик Вікторія Василівна
<b>КОНТАКТНІ ДАНІ</b>	Kucharyk.viktoria@vnu.edu.ua
<b>КОМПЕТЕНЦІЇ ТА ДАНІ ПРО ВИКЛАДАЧА</b>	кандидат економічних наук, володіння українською, російською та англійською мовами (сертифікат B2). Наукові інтереси: міжнародні економічні відносини, міжнародний бізнес, світова економіка, управління проєктами, лідерство, бізнес-комунікації, етикет у міжнародному бізнесі, ділова кар'єра, економічна дипломатія.
<b>ФОРМА РЕАЛІЗАЦІЇ</b>	Лекції+семінари
<b>КРЕДИТИ ECTS</b>	4 (120 годин)
<b>ФОРМА КОНТРОЛЮ</b>	Іспит
<b>МЕТОДИ ТА ФОРМИ ОЦІНКИ РОБОТИ СТУДЕНТІВ (КРИТЕРІЇ ТА ФОРМА ОЦІНЮВАННЯ ОТРИМАННЯ КРЕДИТУ ЗА КУРС)</b>	Формою підсумкового семестрового контролю з даної дисципліни є іспит, що складається формі тесту (60 питань). Якщо поточна семестрова оцінка становить не менше 75 балів, то за згодою студента вона може бути зарахована як підсумкова оцінка з навчальної дисципліни. У протилежному випадку, або за бажанням підвищити рейтинг, студент складає іспит. При цьому бали, набрані за результатами модульних контрольних робіт, анулюються. Екзаменаційна оцінка визначається в балах (від 0 до 60) за результатами виконання тесту. В цьому випадку підсумкова семестрова оцінка визначається як сума поточної семестрової та екзаменаційної оцінок в балах згідно шкали оцінювання.
<b>ПОЛІТИКА НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ</b>	Оцінювання під час семінарських занять здійснюється на основі того наскільки студент вміє самостійно проаналізувати і передати здобуті знання, перерахування інформації з листка забороняється. Пропущені лекційні заняття не відпрацьовуються, семінарські заняття можуть бути відпрацьованими лише за умови наявності вагомих доказових причин відсутності студента. Дедлайн здачі пропущених семінарських занять (за умови вагомих доказових причин) до дня здачі заліку. Максимальна кількість пропусків без вагомих доказових причин – 2.
<b>МЕТА І ЗАВДАННЯ КУРСУ</b>	Основна <b>мета</b> вивчення дисципліни «Економічна дипломатія» – формування у студентів вміння підготовки до переговорів, оволодіння методами ведення переговорів, стилями переговорів; стратегією і тактикою ведення переговорів, ефективними технологіями ведення переговорів, вивчення психології невербальної поведінки, етики і культури поведінки на переговорах, особливостей ведення ділових переговорів з зарубіжними партнерами. <b>Завдання</b> дисципліни – вивчення історичного розвитку, сутності і змісту економічної дипломатії; орієнтація у врегулюванні міжнародних економічних відносин засобами економічної дипломатії; узагальнення та розширення знань студентів у сфері дипломатичній діяльності при здійсненні міжнародного економічного співробітництва; компетенції у врегулюванні міжнародних економічних відносин та міждержавних спорів дипломатичними засобами.

## ОПИС КУРСУ

### КУРС ПОДІЛЕНИЙ НА 8 ТЕМ ПРОТЯГОМ СЕМЕСТРУ

(всі теми, окрім 5 та 8 охоплюють одне заняття, 5 та 8 теми охоплюють 2 заняття)

No	ТЕМА
1.	Економічна дипломатія як складова зовнішньої політики держави
2.	Економічна дипломатія в системі міжнародного регулювання світової економіки

3.	Дипломатичний протокол як інструмент економічної дипломатії
4.	Переговори як головний метод сучасної дипломатії
5.	Технологія переговорів в економічній дипломатії
6.	Організація діяльності економічних підрозділів дипломатичних представництв
7.	Економічна дипломатія та економічна безпека
8.	Дипломатичний супровід міжнародної торгівлі

### РЕКОМЕНДОВАНА ЛІТЕРАТУРА

1.	EU economic diplomacy strategy/ URL: <a href="https://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/IDAN/2017/570483/EXPO_IDA%282017%29570483_EN.pdf">https://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/IDAN/2017/570483/EXPO_IDA%282017%29570483_EN.pdf</a>
2.	Экономическая дипломатия в условиях глобализации учебник под редакцией Л. М. Капица, МОСКВА 2009 г. <a href="https://www.academia.edu/26092640/%D0%AD%D0%BA%D0%BE%D0%BD%D0%BE%D0%BC%D0%B8%D1%87%D0%B5%D1%81%D0%BA%D0%B0%D1%8F_%D0%B4%D0%B8%D0%BF%D0%BB%D0%BE%D0%BC%D0%B0%D1%82%D0%B8%D1%8F_%D0%B2_%D1%83%D1%81%D0%BB%D0%BE%D0%B2%D0%B8%D1%8F%D1%85_%D0%B3%D0%BB%D0%BE%D0%B1%D0%B0%D0%BB%D0%B8%D0%B7%D0%B0%D1%86%D0%B8%D0%B8_%D0%A3%D1%87%D0%B5%D0%B1%D0%BD%D0%B8%D0%BA_%D0%9C_%D0%9C%D0%93%D0%98%D0%9C%D0%9E_Economic_diplomacy_in_the_age_of_globalization_Textbook">https://www.academia.edu/26092640/%D0%AD%D0%BA%D0%BE%D0%BD%D0%BE%D0%BC%D0%B8%D1%87%D0%B5%D1%81%D0%BA%D0%B0%D1%8F_%D0%B4%D0%B8%D0%BF%D0%BB%D0%BE%D0%BC%D0%B0%D1%82%D0%B8%D1%8F_%D0%B2_%D1%83%D1%81%D0%BB%D0%BE%D0%B2%D0%B8%D1%8F%D1%85_%D0%B3%D0%BB%D0%BE%D0%B1%D0%B0%D0%BB%D0%B8%D0%B7%D0%B0%D1%86%D0%B8%D0%B8_%D0%A3%D1%87%D0%B5%D0%B1%D0%BD%D0%B8%D0%BA_%D0%9C_%D0%9C%D0%93%D0%98%D0%9C%D0%9E_Economic_diplomacy_in_the_age_of_globalization_Textbook</a>

### ОБОВ'ЯЗКОВА ЛІТЕРАТУРА

1.	Конспект лекцій «Комерційна дипломатія» [Електронний ресурс] : для студентів спеціальності 051 «Економіка» спеціалізації «Міжнародна економіка» / НТУУ «КПІ» ; уклад. Я. І. Глушенко ; ред. С. В. Войтко. – Електронні текстові дані (1 файл: 519 КБ). – Київ : НТУУ «КПІ», 2016. – 113 с. ( <a href="https://ela.kpi.ua/handle/123456789/19168">https://ela.kpi.ua/handle/123456789/19168</a> )
2.	Фліссак К.А. Економічна дипломатія. Навч. посіб. – Тернопіль: «Новий колір», 2013. – 440 с. ( <a href="http://dspace.tneu.edu.ua/bitstream/316497/581/1/%D0%B5%D0%BA%D0%BE%D0%BD%D0%BE%D0%BC%D1%96%D1%87%D0%BD%D0%B0%20%D0%B4%D0%B8%D0%BF%D0%BB%D0%BE%D0%BC%D0%B0%D1%82%D1%96%D1%8F%20%D1%84%D0%BB%D1%96%D1%81%D1%81%D0%B0%D0%BA.pdf">http://dspace.tneu.edu.ua/bitstream/316497/581/1/%D0%B5%D0%BA%D0%BE%D0%BD%D0%BE%D0%BC%D1%96%D1%87%D0%BD%D0%B0%20%D0%B4%D0%B8%D0%BF%D0%BB%D0%BE%D0%BC%D0%B0%D1%82%D1%96%D1%8F%20%D1%84%D0%BB%D1%96%D1%81%D1%81%D0%B0%D0%BA.pdf</a> )
3.	Шаров О. М. Економічна дипломатія: основи, проблеми та перспективи : монографія / О. М. Шаров ; Національний інститут стратегічних досліджень. – Київ : НІСД, 2019. – 560 с. ( <a href="https://niss.gov.ua/sites/default/files/2019-12/sharov_monografiya_ekonom_dyplomatiya_print_new.pdf/">https://niss.gov.ua/sites/default/files/2019-12/sharov_monografiya_ekonom_dyplomatiya_print_new.pdf/</a> )

### ЕФЕКТИ НАВЧАННЯ

	Ефекти	Відповідний код критерію (загальні компетенції (ЗК), фахові компетенції (ФК))
Компетенції	Здатність навчатися та бути сучасно навченим	ЗК 3
	Здатність планувати та управляти часом	ЗК 4
	Здатність спілкуватися іноземними мовами	ЗК 6
	Навички використання інформаційних та комунікаційних технологій	ЗК 7
	Здатність працювати в команді	ЗК 11
	Здатність виокремлювати характерні ознаки та тенденції розвитку економічної дипломатії, особливості її реалізації та застосування інструментів	ФК 1
	Здатність здійснювати комплексний аналіз та моніторинг інструменти забезпечення зовнішньої політики держави, оцінювати зміни міжнародного середовища та вміння адаптуватися до них	ФК 5
	Здатність визначати функціональні особливості, характер, рівень та ступінь	ФК 8

	взаємозв'язків між суб'єктами міжнародних економічних відносин різного рівня та налагоджувати комунікації між ними.	
	Здатність обґрунтовувати доцільність застосування правових, економічних та дипломатичних методів (засобів) вирішення конфліктних ситуацій на міжнародному рівні.	ФК 10
	Здатність використовувати нормативно-розпорядчі документи та довідкові матеріали при здійсненні професійної діяльності у сфері міжнародних економічних відносин.	ФК 12
	Здатність проводити оцінку та аналіз безпекової компоненти у міжнародних економічних відносинах.	ФК 13
	Здатність спілкуватися на професійному та соціальному рівнях з використанням фахової термінології, включаючи усну і письмову комунікацію державною та іноземними мовами.	ФК 14
	Здатність застосувати методи, правила і принципи функціонування міжнародних економічних відносин для розвитку зовнішньоекономічної діяльності України.	ФК 15
	<b>Ефекти</b>	<b>Відповідний код критерію (програмні результати дослідження (ПРД))</b>
<b>Вміння</b>	Відповідально ставитися до професійного самовдосконалення, усвідомлюючи необхідність навчання впродовж усього життя, проявляти толерантність та готовність до інноваційних змін	ПРД 1
	Вільно спілкуватися з професійних питань державною та іноземними мовами усно і письмово, фахово використовувати економічну термінологію	ПРД 2
	Застосовувати набуті теоретичні знання для розв'язання практичних завдань та змістовно інтерпретувати отримані результати	ПРД 7
	Розуміти, виділяти й описувати нові явища, процеси й тенденції глобального розвитку, механізми й інструменти реалізації економічної політики та світових інтеграційних / дезінтеграційних процесів, у тому числі та євроатлантичної інтеграції	ПРД 8
<b>Знання</b>	<b>Ефекти</b>	<b>Відповідний код критерію</b>
	Здійснювати комплексний аналіз складних економічних систем, зіставляти та порівнювати їх складові, оцінювати й аргументувати оцінки результативності їх функціонування	ПРД 12
	Визначати функціональні особливості, характер, рівень та ступінь взаємозв'язків між суб'єктами міжнародних економічних відносин різного рівня та налагоджувати комунікації між ними	ПРД 15
	Визначати причини, типи та характер міжнародних конфліктів і суперечок, обґрунтовувати і застосовувати економічні, юридичні та дипломатичні методи і засоби їх вирішення на міжнародному рівні, відстоюючи національні інтереси України	ПРД 17

	Відстоювати національні інтереси України з урахуванням безпекової компоненти міжнародних економічних відносин.	ПРД 20
	Розуміти і мати навички з ведення ділового протоколу та ділового етикету у сфері міжнародних економічних відносин, враховуючи особливості міжкультурного спілкування на професійному та соціальному рівнях, як державною так і іноземними мовами.	ПРД 21
	Застосовувати відповідні методи, правила і принципи функціонування міжнародних економічних відносин для розвитку зовнішньоекономічної діяльності України.	ПРД 22
	Презентувати результати дослідження, на базі яких розробляються рекомендації та заходи з адаптації до змін міжнародного середовища	ПРД 25

### МЕТОДИ РОБОТИ ТА НАВАНТАЖЕННЯ

<b>ECTS кредити</b> (1 ECTS = 30 годин роботи студента)	4 кредити ECTS
<b>Загальне навантаження (годин)</b>	120 годин
<b>Лекції</b>	20 годин
<b>Практичні заняття</b>	18 годин
<b>Консультації</b>	8 годин
<b>Самостійна робота</b>	74 годин
<b>Елементи самостійної роботи студента</b>	Кількість годин
читання літератури для занять	9
постійний огляд преси та інших засобів масової інформації	10
збір даних	10
аналіз та інтерпретація даних	10
виконання доручень та домашніх завдань	10
групова робота поза класом	10
підготовка та написання МКР	15
<b>Загальна кількість годин</b>	74