

МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ
Волинський національний університет імені Лесі Українки
Факультет міжнародних відносин
Кафедра міжнародних економічних відносин та управління проєктами

«ПОГОДЖЕНО»
Декан факультету міжнародних
відносин
проф. Шуляк А.М. _____

ПРОГРАМА
нормативної навчальної дисципліни

ЕКОНОМІЧНА ДИПЛОМАТІЯ

**Підготовки
Спеціальності
Освітньо-професійної
програми**

Магістра
292 «Міжнародні економічні відносини»
«Міжнародний економічні відносини»

Програма навчальної дисципліни «Економічна дипломатія» підготовки магістра спеціальності 292 «Міжнародні економічні відносини», освітньо-професійної програми «Міжнародні економічні відносини».

РОЗРОБНИК кандидат економічних наук, старший викладач кафедри міжнародних економічних відносин та управління проектами **Кухарик В.В.**

Програма навчальної дисципліни затверджена на засіданні економічних відносин та управління проектами

Протокол № 2 від 5 жовтня 2021 р.

Завідувач кафедри: _____ (Бояр А.О.)

Програма навчальної дисципліни схвалена науково-методичною комісією факультету міжнародних відносин

протокол № __ від _____ 2021 р.

Голова науково-методичної комісії факультету _____ (Гаврилюк С.І.)

1. ОПИС НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ

Таблиця 1.

Опис навчальної дисципліни

Найменування показників	Галузь знань, спеціальність, освітньо-професійна програма, освітній ступінь	Характеристика навчальної дисципліни
Денна форма навчання	29 «Міжнародні відносини»	Нормативна навчальна дисципліна
Кількість годин/кредитів 120/4	292 «Міжнародні економічні відносини»	Рік навчання 1
		Семестр 1-ий
ІНДЗ: -	«Міжнародні економічні відносини» магістр	Лекції 20 год.
		Семінарські заняття 18 год.
		Самостійна робота 74 год.
		Консультації 7 год.
		Форма контролю: іспит

2. АНОТАЦІЯ КУРСУ:

Метою дисципліни є формування у студентів розуміння сутності економічної дипломатії як інструменту захисту національних інтересів держави у сфері зовнішньоекономічної політики, а також практичних аспектів дипломатичної роботи у сфері зовнішньоекономічної діяльності з метою досягнення стратегічних цілей держави. Завдання дисципліни: сформувати у студентів здатність коректно застосовувати загальнотеоретичні засади економічної дипломатії та її інструментарію у зовнішньоекономічних зносинах і зовнішньоекономічній діяльності, використовувати тонкощі дипломатичного протоколу й етикету, техніки проведення переговорів, нормативне забезпечення економічної дипломатії в практиці просування торговельно-економічних інтересів національного бізнесу за кордоном.

3. КОМПЕТЕНЦІЇ

Після опанування навчальної дисципліни «Економічна дипломатія» студенти набудуть певних компетентностей:

знати: сутність економічної дипломатії як інструменту захисту національних інтересів держави у сфері зовнішньоекономічної політики; особливості дипломатичного протоколу й етикету, технік проведення переговорів у сфері зовнішньоекономічної діяльності з метою досягнення стратегічних цілей держави; національне законодавство та міжнародне право щодо забезпечення й регулювання зовнішньоекономічних дипломатичних установ; систему і механізм діяльності Міністерства закордонних справ, його вітчизняних та закордонних підрозділів у сфері зовнішньоекономічної діяльності; головні принципи, форми та методи створення зовнішньоекономічних дипломатичних установ; основні завдання і функції дипломатичних і консульських установ; дипломатичні і консульські імунітети та привілеї; форми і принципи діяльності економічної дипломатії;

вміти: визначати передумови та чинники розвитку економічної дипломатії, оцінювати причини, умов та тенденцій застосування дипломатичних інструментів в умовах асиметричного глобального суспільно-політичного та економічного розвитку; ідентифікувати визначальні фактори впливу на економіку країни та використовувати ефективні, з позицій досягнення цілей зовнішньоекономічної політики, методи економічної дипломатії; розуміти причини необхідності застосування дипломатії в забезпеченні економічної безпеки країни та її секторів; ідентифікувати сучасні виклики та стратегічні задачі економічної дипломатії України

4. ІНФОРМАЦІЙНИЙ ОБСЯГ НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ

Змістовий модуль 1.

Теоретичні засади економічної дипломатії

Тема 1. Економічна дипломатія як складова зовнішньої політики держави. Історія становлення та етапи розвитку економічної дипломатії. Сутність і функції економічної дипломатії. Види економічної дипломатії. Об'єкти та суб'єкти економічної дипломатії.

Тема 2. Економічна дипломатія в системі міжнародного регулювання світової економіки. Стандарти економічної дипломатії. Політичні цілі та засоби економічної дипломатії. Економічні засади та функції економічної дипломатії.

Тема 3. Дипломатичний протокол як інструмент економічної дипломатії. Дипломатичний протокол, джерела його правил і норм. Дипломатичний корпус, його привілеї та імунітети. Дипломатичні візити як елемент дипломатичного протоколу в економічній дипломатії.

Змістовий модуль 2.

Прикладні аспекти економічної дипломатії

Тема 4. Переговори як головний метод сучасної дипломатії. Міжнародні переговори: зміст і класифікація. Планування і підготовка до переговорів. Інформаційне забезпечення переговорів. Джерела інформації та робота з інформаційними матеріалами.

Тема 5. Технологія переговорів в економічній дипломатії. Техніка ведення дипломатичних переговорів. Стратегії веденні дипломатичних та ділових переговорів Тактики ведення дипломатичних та ділових переговорів Документування та оформлення результатів переговорів.

Тема 6. Організація діяльності економічних підрозділів дипломатичних представництв. Економічні підрозділи в складі дипломатичних представництв України за кордоном, їх завдання і функції. Права, обов'язки та відповідальність персоналу економічних відділів Посольств. Аналітична робота економічних відділів Посольств та дипломатичних місій. Оперативне забезпечення інформаційного обміну з економічних питань між дипломатичними представництвами та центральними органами виконавчої влади в Україні. Форми та методи роботи Посольств і їх економічних відділів у сфері торговельно-економічного та інвестиційного співробітництва. Організаційне забезпечення інформаційно презентаційних заходів в країнах перебування. Планування роботи, звітність та організація діловодства економічних відділів Посольств.

Тема 7. Економічна безпека і економічна дипломатія. Національні інтереси держави. Національна безпека і її складові. Економічна безпека і економічна дипломатія. Експорт товарів і експорт капіталу в системі економічної безпеки. Енергетична безпека і її дипломатичний супровід. Продовольча безпека та її забезпечення інструментами економічної дипломатії.

Тема 8. Дипломатичний супровід міжнародної торгівлі. Регулювання світової торгівлі у межах ГАТТ/СОТ. Механізм торгових конференцій. Основні раунди переговорів. Механізм огляду торгової політики і практики країн-членів СОТ. Основні цілі та особливості міжнародних товарних асоціацій. Механізм функціонування товарних угод. Умови картельного регулювання цін на міжнародних ринках. Міжнародні товарні угоди. Міжнародні торгові угоди.

Таблиця 2.

Структура навчальної дисципліни

Назви змістових модулів і тем	Кількість годин				
	Усього го	у тому числі			
		Лк.	Сем	Конс	Сам.
Змістовий модуль 1. Теоретичні засади економічної дипломатії					
Тема 1. Економічна дипломатія як складова зовнішньої політики держави	12	2	2	-	8
Тема 2. Економічна дипломатія в системі міжнародного регулювання світової економіки	12	2	-	2	8
Тема 3. Дипломатичний протокол як інструмент економічної дипломатії	14	2	4		8
Разом за змістовим модулем 1.	38	6	6	2	24
Змістовий модуль 2. Прикладні аспекти економічної дипломатії					
Тема 4. Переговори як головний метод сучасної дипломатії.	16	2	4	-	10
Тема 5. Технологія переговорів в економічній дипломатії.	18	4	2	2	10
Тема 6. Організація діяльності економічних підрозділів дипломатичних представництв.	18	2	4	2	10
Тема 7. Економічна безпека і економічна дипломатія.	12	2	-	-	10
Тема 8. Дипломатичний супровід міжнародної торгівлі.	18	4	2	2	10
Разом за змістовим модулем 2.	82	14	12	6	50
Усього годин	120	20	18	8	74

5. ЗАВДАННЯ ДЛЯ САМОСТІЙНОГО ОПРАЦЮВАННЯ

Таблиця 3.

№ з/п	Завдання для самостійної роботи студентів	Кількість годин
1.	Історія формування економічної дипломатії	6
2.	Економічна дипломатія в системі міжнародного регулювання світової економіки	10
3.	Нормативне забезпечення економічної дипломатії	8
4.	Дипломатичний протокол як інструмент економічної дипломатії	10
5.	Методологія ведення дипломатичних переговорів	10
6.	Національна економічна безпека та економічна дипломатія	10
7.	Організація економічної діяльності дипломатичних представництв	10
8.	Дипломатичний супровід міжнародної торгівлі	10
	Разом	74

6. ВИДИ ІНДИВІДУАЛЬНИХ НАУКОВО-ДОСЛІДНИХ ЗАВДАНЬ (ІНДЗ)

ІНДЗ – не передбачено

7. РОЗПОДІЛ БАЛІВ ТА КРИТЕРІЇ ОЦІНЮВАННЯ

Дисципліна складається з двох змістових модулів та її вивчення не передбачає виконання ІНДЗ. Підсумкова оцінка за 100-бальною шкалою складається із сумарної кількості балів за:

- 1) поточне оцінювання з відповідних тем (40 балів);

2) МКР (60 балів).

Критерії оцінювання: з кожної із тем змістових модулів 1 і 2, які виносяться на семінарські заняття студент може отримати певну кількість балів (Табл. 4). Загальна сума балів, яку студент отримує за відповіді на семінарських заняттях – 40. Таким чином, загальна сума балів поточного контролю – 40.

Після освоєння змістових модулів обов'язковим є написання модульної контрольної роботи. У завданнях модульних робіт вказано, яка кількість балів може бути виставлена за кожне завдання за умови його правильного виконання. За модульну контрольну роботу студенти отримують певну кількість балів. Загальна сума балів модульного контролю – 60.

Підсумковий контроль проходить у формі екзамену, за складання якого студент може отримати максимум 60 балів. Студент обов'язково складає екзамен у тому разі, якщо набрав менше 75 балів протягом семестру, або якщо не згідний з балами, які набрав. В такому разі, бали за модульні контрольні роботи анулюються, залишаються бали за поточне оцінювання.

Екзамен складається у формі підсумкового тесту у програмі Office-365 (Forms).

Загальна сума балів за курс – 100. Оцінка за освоєння курсу виставляється згідно шкали оцінювання (табл. 5).

Таблиця 4.

Розподіл балів за формами контролю

Поточний контроль (мах = 40 б.)									Модульний контроль (мах = 60 б.)	Загальна к-сть балів
Модуль 1									Модуль 2	
Змістовий модуль 1			Змістовий модуль 2						МКР	Іспит
Т.1	Т.2	Т.3	Т.4	Т.5	Т.6	Т.7	Т.8	Т.9		
4	4	4	4	4	5	5	5	5	60	100

Таблиця 5

Шкала оцінювання

Оцінка в балах за всі види навчальної діяльності	Оцінка для екзамену
90 – 100	Відмінно
82 – 89	Дуже добре
75 - 81	Добре
67 -74	Задовільно
60 - 66	Достатньо
1 – 59	Незадовільно

8. РЕКОМЕНДОВАНА ЛІТЕРАТУРА

1. EU economic diplomacy strategy/ URL: https://www.europarl.europa.eu/RegData/etudes/IDAN/2017/570483/EXPO_IDA%282017%29570483_EN.pdf
2. Конспект лекцій «Комерційна дипломатія» [Електронний ресурс] : для студентів спеціальності 051 «Економіка» спеціалізації «Міжнародна економіка» / НТУУ «КПІ»; уклад. Я. І. Глушенко ; ред. С. В. Войтко. – Електронні текстові дані (1 файл: 519 КБ). – Київ : НТУУ «КПІ», 2016. – 113 с. (<https://ela.kpi.ua/handle/123456789/19168>)
3. Фліссак К.А. Економічна дипломатія. Навч. посіб. – Тернопіль: «Новий колір», 2013. – 440 с. (<http://dspace.tneu.edu.ua/bitstream/316497/581/1/%D0%B5%D0%BA%D0%BE%D0%BD%D0%BE%D0%BC%D1%96%D1%87%D0%BD%D0%B0%20%D0%B4%D0%B8%D0%BF%D0%BB%D0%BE%D0%BC%D0%B0%D1%82%D1%96%D1%8F%20%D1%84%D0%BB%D1%96%D1%81%D1%81%D0%B0%D0%BA.pdf>)
4. Шаров О. М. Економічна дипломатія: основи, проблеми та перспективи : монографія / О. М. Шаров ; Національний інститут стратегічних досліджень. – Київ : НІСД, 2019. – 560 с (https://niss.gov.ua/sites/default/files/2019-12/sharov_monografiya_ekonom_diplomatiya_print_new.pdf/)